



9, avenue de la Boétie
33160 Saint-Médard-en-Jalles
Tél : 05 56 57 57 81

www.assoajr.fr
assoajr@orange.fr

Permanences :
Lundi au vendredi 8h45 – 12h45




LE MOT DU PRÉSIDENT

Septembre est synonyme de rentrée à l'AJR. Durant la trêve, la réactivité des filleuls et des accompagnants a eu pour conséquence heureuse plusieurs recrutements dans d'excellentes conditions. Ces « vendanges précoces » crédibilisent, une fois de plus, nos consignes de veille active. Quand on cherche du travail, le mode « off » est à proscrire même pendant les vacances.

La période qui s'ouvre, rythmée par les traditionnels forums, génère habituellement un flux de demandes de parrainages émises par des néo-bordelais.e.s, ces « expatriés » arrivés de la capitale durant l'été, soit pour accompagner la mutation du conjoint, ou simplement venus volontairement à la rencontre du célèbre Eldorado aquitain à deux pas des plages océanes, de la montagne et de la campagne. À celles et ceux que nous allons prochainement aider, je souhaite la bienvenue et leur dédie particulièrement cet éditorial.

On compare souvent l'attraction de ce pays mythique, réputé regorger d'or et de pierres précieuses avec notre région censée combler vos attentes de postes aussi valorisants et aussi bien rémunérés qu'en région parisienne. À voir ! Vous allez bénéficier d'avantages « en nature » indéniables, et comme il n'existait pas de ligne « métro, boulot, dodo, grisaille,

pollution » sur votre précédente fiche de paie, il n'y aura pas de ligne « ciel bleu, sable fin, gastronomie et qualité de vie » sur la nouvelle, mais ce privilège, il vous faudra en tenir compte dans la formulation de vos exigences. Certes, vous ne vous braderez pas, vos compétences ne seront pas en cause, mais vous devrez vous adapter au marché local de l'emploi.

Évitez une première erreur : ne succombez pas à l'attraction anesthésiante de votre indemnisation chômage. Ne décalez pas votre recherche, le temps vous est compté, car l'employabilité, notamment chez les cadres, diminue drastiquement au bout de six mois. Sachez qu'ici, les emplois sont rarement « de sièges », mais plutôt opérationnels.

Dans votre stratégie, en vous inspirant des clubs de Bretons, Corses ou Auvergnats de Paris, rejoignez ceux des « parisiens de Bordeaux ». Utilisez les réseaux sociaux, multipliez les contacts avec le monde associatif, envoyez des candidatures spontanées. Réseautage et pugnacité seront les clés de votre succès.

Il ne suffit pas d'être génial pour réussir, il faut anticiper. Ce sont ceux qui ont un coup d'avance qui réussissent, pas forcément les surdoués. L'AJR vous y aidera.

Jean-Louis SARAUDY

LES CHIFFRES DU MOIS

36

PARRAINAGES

9

NOUVEAUX FILLEULS

16

FILLEULS HEUREUX

DANS CE NUMÉRO

Témoignage

La Maison GINESTET

Brèves





LA MAISON GINESTET UN ACTEUR MAJEUR DU NEGOCE DES VINS DE BORDEAUX

LES ATELIERS DU MOIS

Inscription préalable auprès du secrétariat

Les étapes du recrutement

16 septembre de 09h00 à 12h00

CV Lettres de motivation

17 septembre de 09h00 à 12h00

Préparation entretien d'embauche

17 septembre de 13h30 à 15h30

Ateliers sophrologie

20 septembre de 10h30 à 12h15

25 septembre de 10h30 à 12h15

Échanges de bons plans entre filleuls

24 septembre de 10h00 à 12h00

La communication de soi

27 septembre de 09h00 à 12h00

27 septembre de 13h30 à 15h30

Réseaux sociaux et recherche d'emploi

1^{er} octobre de 09h30 à 12h00

LES RENDEZ-VOUS DU MOIS

Réunion parrains-filleuls

12 septembre de 09h30 à 12h00



Le 21 juin, 7 filleul.e.s, une marraine et un parrain se sont retrouvés à Carignan-de-Bordeaux pour la visite de la Maison GINESTET où M. Laurent DUPIN, responsable des relations publiques et de la communication, nous a réservé le meilleur accueil.

La première partie de la visite a été consacrée à la présentation de la Maison GINESTET et plus largement du monde du négoce des vins de Bordeaux.

Créée en 1897 par Fernand GINESTET, la Maison éponyme est devenue en 1978 une filiale du groupe Taillan, propriété de la famille Merlaut. Acteur majeur de la mise en marché des vins de Bordeaux (Châteaux, marques et plus de 500 grands crus classés), elle réalise un chiffre d'affaires de 90 millions d'euros, avec plus de 20 millions de bouteilles et 1 200 clients. Si les marchés traditionnels restent majoritaires, GINESTET est tournée vers les marchés export, qui représentent plus de 50 % de son chiffre d'affaires dans 70 pays. Actuellement elle accentue sa présence en Asie, aux États-Unis, et se positionne sur les marchés de demain (Russie, Inde, Brésil). Elle sécurise ses approvisionnements au travers de partenariats avec des propriétaires dans les différentes appellations de Bordeaux. La présentation de M. DUPIN ne s'est pas cantonnée à la Maison GINESTET, mais s'est étendue aux rouages du monde viti-vinicole bordelais. Nous avons retenu :

- le rôle fondamental des courtiers, liant les intérêts de la viticulture et du négoce,
- les particularités des ventes en primeur,
- la grande variabilité des volumes de production et des débouchés, ce qui exige une flexibilité, une adaptation permanente, ainsi qu'une surface financière importante,
- le développement de l'éco-responsabilité, via la production croissante de vins bio.

Dans un deuxième temps, M. DUPIN nous a fait visiter les impressionnants entrepôts de stockage, les chaînes d'embouteillage et de « bag in box ». Enfin, pour clore la visite, nous avons échangé quelques propos à bâtons rompus autour d'une dégustation.

Sur l'aspect emploi, l'effectif de la Maison GINESTET est de 90 personnes, dont un tiers dans les fonctions commerciales. Parmi celles-ci, c'est dans le secteur de l'administration des ventes (ADV) que le turnover est le plus important et peut offrir des opportunités à nos filleul.e.s.

Nous remercions M. DUPIN pour sa grande disponibilité et pour avoir su, grâce à sa passion pour son métier, susciter notre intérêt tout au long de la visite.

Jean-Louis BIOTTEAU

TÉMOIGNAGE

Ça y est, c'est bon, j'ai décroché un emploi !

Je démarre le 2 septembre prochain sur Niort pour de nouvelles aventures, qui correspondent pleinement à mon nouveau projet professionnel.

Voici ce qui s'est passé ces derniers temps : j'ai beaucoup travaillé sur ma reconversion entre mars et fin juin (juriste en assurances vers un métier dans l'informatique). Dans ce cadre, j'ai fait beaucoup d'entretiens réseau, rencontré du monde, échangé, appris et ai pu ainsi mieux orienter mon projet. J'ai - par la suite - commencé à postuler dans toutes les ESN présentes dans la région, qui ont toutes répondu que mon profil les intéressait, mais que je manquais d'expérience, même un peu, pour qu'ils m'embauchent.

Qu'à cela ne tienne, je me suis mise à postuler sur Niort (pas si loin de Bordeaux finalement... sinon je n'y serai pas allée), la ville des mutuelles d'assurances, mon secteur d'activité d'origine, dans des ESN, et là bingo, mon profil a plu tout de suite, et je continue encore d'être en contact avec d'autres entreprises.

J'ai signé un CDI que je débute le 2 septembre en tant que consultante AMOA, pour faire valoir mes compétences métier de gestionnaire assurances et juriste sur des projets de refonte des systèmes d'information des mutuelles d'assurances.

Je suis ravie !

Si cela a pu se réaliser, c'est parce que j'ai beaucoup travaillé dessus, mais c'est aussi grâce au soutien des membres de votre association, et en particulier, mon parrain, et plus globalement vos membres, ainsi que les filleuls (oui, ça a compté aussi).

Grâce à un esprit positif, une bienveillance, votre implication et votre disponibilité, j'ai été accompagnée dans cette réussite.

Il est donc tout naturel que je vous tienne informés de ce dénouement, qui sera - je l'espère - définitif, et je tenais à vous remercier pour la qualité du soutien que vous apportez, le principe de votre association, vos ateliers et la relation que j'ai pu entretenir avec vous dans le cadre de mon suivi.

C'est avec plaisir que je deviendrai membre de votre association, et si, à mon tour, je peux aider l'un de vos filleuls, ce sera avec grand plaisir.

Même si nous nous perdrons un peu de vue avec le temps, n'hésitez pas à me contacter si à mon tour je peux aider quelqu'un dans ses recherches.

D'ici là, je vous souhaite à tous une belle continuation, une belle rentrée par avance, et au plaisir d'échanger avec vous.

Valentine L. F.



Marraine, mais aussi ?

Mady VILLENAVE

De souche creusoise, j'ai suivi le chemin de mes ancêtres en rejoignant la région parisienne pour mon premier emploi.

L'histoire a duré 26 ans avec le Centre Scientifique et Technique du Bâtiment au sein duquel j'ai appris et approfondi le métier dans la branche Acoustique. J'ai exercé un métier passionnant qui associait la recherche, la mesure, l'expertise et la relation humaine.

À l'approche de la cinquantaine, je me suis interrogée : soit je poursuivais, soit j'essayais de changer de direction pour échapper au carcan de la région parisienne. Une opportunité s'est présentée et je l'ai saisie... elle m'a conduit jusqu'à Bordeaux où j'ai intégré le FCBA (Institut technologique, Forêt Cellulose, Bois-construction, Ameublement). Et la seconde histoire a duré 16 ans.

Après 42 ans d'activité professionnelle assez intense, je souhaitais donner une partie de mon temps libre nommé « retraite » aux autres. J'avais imaginé un investissement pour « les restos du cœur » ou bien pour les malades dans les hôpitaux. Puis une amie m'a parlé de l'AJR et voilà la troisième histoire...

J'adhère à cette association depuis 5 ans et je m'y sens bien. C'est un lieu de partage, d'entraide où chacun apporte ce qu'il peut, avec ses moyens sans être jugé.

Ces histoires sont couronnées par mon histoire familiale et par une discipline nommée « sport » qui m'a apporté beaucoup tant sur le plan relationnel que sur le plan personnel.

ATELIER PROFIL LINKEDIN

Jeudi 29 août, plusieurs parrains et marraines ont participé à un atelier sur « le profil LinkedIn des bénévoles de l'association » proposé par Véronique DUPREY, présidente d'ActifRéso et adhérente à l'AJR.

L'intérêt d'un parrain ou d'une marraine de l'AJR d'être présent sur le réseau social professionnel LinkedIn est multiple :

- expliquer clairement et simplement notre rôle au sein de l'AJR ainsi que notre parcours ;
- faire gagner en visibilité les actions de l'AJR ;
- rendre acteurs nos filleuls en leur permettant de voir nos contacts et de nous solliciter pour des mises en relations ;
- relayer de l'information aux autres parrains, marraines et à nos filleuls.

Un grand Merci à Véronique pour tous ses précieux conseils et astuces qui vont, au-delà de l'utilité pour les parrains et marraines, pouvoir être partagés avec les filleuls.



LES BRÈVES D'AJR

AGAPES DE FIN DE SAISON

Dans le cadre de la Bergerie de Saint-Aubin de Médoc, une trentaine de parrains et marraines, de filleuls et filleules, accompagnés de leurs conjoints et de membres du club des anciens parrainés, se sont retrouvés pour les traditionnelles agapes qui marquent la trêve estivale.

Nos remerciements à M. le Maire pour la mise à disposition des lieux et du matériel.



NOS FILLEULS RECHERCHENT

Acheteuse	Chargée marketing et communication	Responsable business développement
Administratrice des ventes	Chargé de ressources humaines	Responsable développement commercial B to B
Assistante administrative / commerciale / DIR	Commerciale	Secrétaire
Assistante affaires règlementaires	Community manager en alternance	Secrétaire vente, décoration, artisanat
Assistante commerciale	Conducteur de bus ou tramway	Technicien informatique
Assistante de notaire	Conseiller en assurances	Technicien maintenance
Assistante RH	Conseiller(e) de vente	Technicien maintenance bureautique
Chargée de clientèle	Contrôleur de gestion	Technicien qualité contrôleur
Chargée de communication ou partenariat	Gestionnaire financier	Technico-commercial
Chargé de dev. Marketing et commerce	Maître de conférences	Technicien ou cadre aérospatial
Chargée de location ou agent immobilier	Manager encadrement opérationnel	Vendeuse

DES FILLEULS HEUREUX !

Hélène BERLAND	Création d'activité	Consultante partenaire région Nouvelle Aquitaine
Magdeline BLAIN	CDD	Responsable site scolaire - Mairie de Saint Médard en Jalles
Sandra BOUDEYRON	CDD	Chargée de projets
Maxence CADIOT	CDI	Technicien MCO
Romain ELIARD	CDI	Consultant
Thomas GILLES	CDI	Responsable marketing
Romain HEYNDRIKX	CDD	Ingénieur conception mécanique
Baptiste JOIE	CDD	Conseiller clientèle
Karine NICOLAS	CDD	Téléconseillère en réception d'appels
Nelly RAFAEL	CDI	Responsable supply chain
Michel RAYSSAC	CDI	Chef de service
David REIN	CDD	Assistant administratif
Caroline TELLIEZ	Création d'activité	Directeur Tax - Autoentrepreneur
Gaëlle THOMAS	CDD	Assistante export
Yannick VALDATI	CDI	Chargé d'affaires outillage
Cédric VITAL	CDI	Conducteur de bus et de tram